

Succesvol ingelogd.

Ketenverwaarding als drijvende kracht bio-bedrijf Landgoud: 'Voeten in de klei, hoofd in de praktijk'

2 december 2025 Kloosterburen Teelt reageer

Top artikel



Hero Havenga de Poel van biologisch akkerbouwbedrijf Landgoud in Kloosterburen (GR) kiest voor kwaliteit boven schaalvergroting. Door een uitstekende teelt, eigen verwerking en regionale samenwerking voegt het bedrijf stap voor stap waarde toe aan baktarwe. Daarnaast is ook voor het mosterdzaad een eigen, regionale afzet opgebouwd.

De voorouders van de familie Havenga de Poel zijn al meer dan 250 jaar actief in de landbouw in Noord-Groningen. Op de huidige locatie aan de Waddenkust begon de grootvader van Hero Havenga de Poel kort na de oorlog met boeren. Begin jaren tachtig namen de ouders van Hero het bedrijf over.

Rond 2000 maakten zij de overstap naar biologische teelt. „Dat paste goed bij de bedrijfsgrootte en hun levensfilosofie”, aldus Havenga de Poel. Die visie vormt nog altijd het uitgangspunt van Landgoud. „In de landbouw draait ondernemen niet alleen om groter worden, maar vooral om een bewuste koers te varen.”

Zij-instromer

Aanvankelijk koos Havenga de Poel een andere weg. Hij was vijftien jaar actief als project- en procesmanager in de ruimtelijke en economische wereld. Vlak voor de coronacrisis besloot hij om Landgoud samen met zijn zus als derde generatie voort te zetten. „Eigenlijk ben ik dus een zij-instromer”, zegt hij lachend.

De econoom heeft geen agrarische opleiding gevolgd, wel meerdere cursussen. „Mijn agrarische opleiding kreeg ik aan de keukentafel en in de praktijk. Door mijn andere aanvliegroute kijk ik met een frisse blik naar de sector. Naast boer ben ik actief in een paar agrarische coöperaties. En ik heb een eigen rentmeesterskantoor. Ik zoek dus nog steeds naar strategische uitdagingen: met de voeten in de klei, maar met het hoofd in de praktijk én de theorie.”

Ketenaanpak

Gerelateerde artikelen

- Dun deelt ervaringen in biologische teelt: 'Efficiënter en slimmer werken is de toekomst'

(/artikel/144-dun-deelt-ervaringen-biologische-efficiënter-en-slimmer-werken-is-de-toekomst/)
- GroenGezond: 42 organisaties werken samen voor gezond voedselsysteem

(/artikel/144-groengezond-42-organisaties-werken-samen-voor-gezond-voedselsysteem/)
- Doorstart Jongerius lijkt vrijwel uitgesloten: biosector schakelt over op noodplan voor plantgoed

(/artikel/144-doorstart-jongerius-likt-vrijwel-uitgesloten-biosector-schakelt-ov-noodplan-v-plantgoed/)
- Franse producent introduceert landbouwrobot voor 13.500 euro

(/artikel/144-franse-producent-introduceert-landbouwrobot-voor-13.500-euro/)
- Rapport ketenontwikkelvisie Biologische Landbouw: 'ketenakkoorden sluiten, vervangingsstrategieën stimuleren en gemaksprouden produceren'

(/artikel/1417391-rapport-ketenontwikkelvisie-biologische-landbouw-ketenakkoorden-sluiten-vervangingsstrategieen-stimuleren-en-gemaksprouden-produceren/)
- Biohuis: 'biosector omarmt Natuurinclusieve landbouw'

(/artikel/144-biohuis-biosector-omarmt-natuurinclusieve-landbouw/)

Kennispartners



Alle kennispartners (/kennispartners/)

Het bedrijf omvat zo'n 60 hectare akkerbouwgrond en 10 hectare natuur. „Ongeveer een kwart van dat areaal bestaat uit graangewassen. De aardappelen en uien verkopen we via coöperaties of in poolverband. Voor het graan en de mosterd hebben we onze eigen afzetlijnen.” Die directe afzet heeft zich in de loop der jaren ontwikkeld tot een bredere ketensamenwerking.

De korte-ketenaanpak kent drie verschillende niveaus: micro, meso en macro. „Op microniveau verkoop je als boer rechtstreeks aan de consument. En op mesoniveau via een regionaal platform, zoals De Streekboer. Op macroniveau lever je rechtstreeks aan een handelaar of verwerker, die het verder in Nederland afzet.”

Met name op dat meso- en macroniveau heeft Landgoud sterke samenwerkingen opgebouwd. „We hebben ingezet op de teelt van biologische tarwe met een hoge bakkwaliteit. Dat betekent dat bakkers met alleen water, bloem, zout en desem hun brood kunnen bakken. Dat klinkt misschien eenvoudig, maar het heeft jaren geduurd voordat we de teelt goed onder de knie hadden. In Nederland is er maar een handjevol boeren dat deze kwaliteit levert.”

Het eiwitgehalte van de baktarwe houdt hij nauwlettend in de gaten. „Inmiddels realiseren we een gemiddeld eiwitgehalte van 13,5 procent, terwijl het gemiddelde in Nederland rond de 10,5 procent ligt. Deze oogst hadden we zelfs een uitschieter boven de 17 procent. Nog steeds proberen we de kwaliteit verder te verbeteren.”

Hiervoor werkt Landgoud samen met kennisinstellingen, zoals het Louis Bolk Instituut. „Er is nog weinig onderzoek naar nieuwe biologische baktarwerassen. Daarom testen we rassen uit Denemarken op de Groninger Waddenklei. Zo dragen we bij aan kennisontwikkeling in de keten.”

De directe band met afnemers is ontzettend waardevol

Waarde toevoegen

Niet alleen door de goede kwaliteit voegt Havenga de Poel meerwaarde toe, ook door de eigen verwerking. „We telen, drogen, schonen en slaan alles in eigen beheer op.” Dat was in het begin niet eenvoudig. „In Nederland is nauwelijks kennis beschikbaar over biologische baktarwe. Je kunt niet zomaar een model van iemand anders kopiëren. Dus moesten we alles zelf uitvinden: hoe je opslaat, droogt en schoonmaakt. We hebben zelfs kennis opgedaan in het buitenland, op beurzen en bij andere producenten. Want hier was die kennis niet beschikbaar.”

De investeringen verliepen stapsgewijs. „Je hebt van alles nodig: kistenbewaring, drooginstallatie, reinigingsmachines, speltpeller, opzaklijnen. Dat bouwt zich geleidelijk op.” Datzelfde geldt voor de afzet. „In het begin was dat een zoektocht. Als je gangbaar teelt, kun je altijd wel een coöperatie of handelaar bellen. Maar voor baktarwe moet je zelf actief bakkers benaderen. Het lastige is dat veel bakkers niet gewend zijn om met Nederlandse granen te werken. Dat vraagt dus echt ondernemerschap en doorzettingsvermogen.”

[↑ Top](#)

Vermarkting

De bakkersrelaties van Landgoud begonnen binnen het Speltproject Pieterburen. „We zijn gestart met Bakkerij Peters in Leens. Sindsdien is de afzet snel gegroeid. We leveren inmiddels aan meerdere bakkerijen door heel Nederland, zoals aan Bakkerij Van Esch, Omni, Vandeeg Vandaag, De Veldkeuken en meerdere restaurants in het Noorden.”

Ook werkt Landgoud aan nieuwe producten op basis van spelt. „We hebben een eigen pastalijn en een kleine lijn met spelt-risotto, die we verder willen professionaliseren en deels in eigen beheer gaan produceren. Sommige dingen doen we zelf, andere samen met fabrikanten.”

De extra inspanningen betalen zich terug. „Doordat we alles in eigen beheer verwerken en opslaan, kunnen we een betere prijs realiseren. Bovendien zijn we minder afhankelijk van de grillen van de markt.”

Het contact met afnemers vormt voor Havenga de Poel een belangrijke drijfveer. „Het mooiste vind ik het contact met klanten. Soms loop ik met een zak meel over een vol terras van een restaurant met een Michelin-ster. Of ik breng tarwe naar een bakker en maak een praatje met een klant die geïnteresseerd is in het verhaal achter het product. Die directe band met afnemers is ontzettend waardevol.”



(<https://www.ekoland.nl/site/assets/files/0/14/12/126/744520.jpeg>)

Het heeft jaren geduurd voordat Hero Havenga de Poel de baktarweteelt goed onder de knie had.

Mosterdzaad

Naast de graanteelt heeft Landgoud ook voor het mosterdzaad een eigen afzet opgebouwd, in samenwerking met partners in de regio. „Mosterdzaad kwam vroeger vrijwel altijd uit Oekraïne of Canada, terwijl er juist heel veel streekgebonden mosterdrecepten bestaan. Daarom zijn we samen met Landbouwbedrijf Edens en Marne Mosterd een lokaal mosterdproject gestart. Het doel was om Groninger mosterd te maken van lokaal geteeld mosterdzaad. Dat is gelukt. We telen, drogen en schonen het zaad allemaal zelf.”

Het telen van mosterd blijkt een vak apart. „Mosterd telen is best lastig. De zaden zitten in een peul die snel openbarst bij harde wind of regen, waardoor het zaad op de grond valt. Daarom maaien we het gewas eerst met een zwadmaaier en laten het enkele dagen drogen. Vervolgens dorsen we het met een combine met pick-up. Het drogen en schonen doen we daarna zelf. Veel van de apparatuur overlapt met wat we voor tarwe gebruiken.”

De afzet van mosterd gaat goed. „We leveren inmiddels aan verschillende mosterdfabrieken in Nederland. Dat vraagt wel vooruitplanning, want er zit bijna twee jaar tussen zaaien en leveren. Je moet dus lang van tevoren weten wat je klanten nodig hebben. Dat is voor veel bedrijven lastig.”

Tips

Boeren die ook stappen willen zetten in de keten, adviseert hij om goed na te denken over de teeltkeuze en afzet. „Zorg dat je een duidelijke marketingstrategie hebt: hoe kunnen klanten je vinden, wat is je profiel, via welke kanalen communiceer je? Je doet dit er niet zomaar even bij. Het vraagt kennis, planning en logistiek.”

Professionaliteit is volgens hem de sleutel tot succes. „Het begint misschien met toeval, bijvoorbeeld een overschot dat je zelf verkoopt. Maar als je echt in de korte keten wilt werken, moet je het professioneel aanpakken. Stel jezelf vragen als: Komt de consument naar mij of breng ik het product naar de consument? Werk ik samen met winkels of horeca? Het vraagt een andere rol als boer, maar het levert ook veel voldoening op.”

Afwisseling in bouwplan

Ieder jaar probeert familie Havenga de Poel zoveel mogelijk af te wisselen tussen maaigewassen en rooigewassen. „We telen poot- en consumptieaardappelen, uien en soms peen of pastinaak”, vertelt Hero Havenga de Poel. „Daarnaast verbouwen we baktarwe en gebruiken we rustgewassen zoals mosterd, luzerne of haver.”

Tekst: Wendy Noordzij

Beeld: Remy Vaartjes

Deel dit artikel

Twitter

(https://twitter.com/intent/tweet/?text=Ketenverwaarding%20als%20drijvende%20kracht%20bio-bedrijf%20Landgoud%3A%20%E2%80%98Voeten%20in%20de%20klei%2C%20hoofd%20in%20de%20praktijk%E2%80%99%20%7C%20Ekoland.nl%20-%20Nieuws%20en%20kennis%20voor%20de%20biologische%20sector&url=https%3A%2F%2Fwww.ekoland.nl%2Fartikel%2F1412116-ketenverwaarding-als-drijvende-kracht-bio-bedrijf-landgoud-voeten-in-de-klei-hoofd-in-de-praktijk%2F)

Facebook

(https://facebook.com/sharer/sharer.php?u=https%3A%2F%2Fwww.ekoland.nl%2Fartikel%2F1412116-ketenverwaarding-als-drijvende-kracht-bio-bedrijf-landgoud-voeten-in-de-klei-hoofd-in-de-praktijk%2F)

LinkedIn

(https://www.linkedin.com/shareArticle?mini=true&url=https%3A%2F%2Fwww.ekoland.nl%2Fartikel%2F1412116-ketenverwaarding-als-drijvende-kracht-bio-bedrijf-landgoud-voeten-in-de%20Nieuws%20en%20kennis%20voor%20de%20biologische%20sector&summary=Hero%20Havenga%20de%20Poel%20van%20biologisch%20akkerbouwbedrijf%20Landgoud%20in%20K

WhatsApp

(whatsapp://send?text=Ketenverwaarding%20als%20drijvende%20kracht%20bio-bedrijf%20Landgoud%3A%20%E2%80%98Voeten%20in%20de%20klei%2C%20hoofd%20in%20de%20praktijk%E2%80%99%20%7C%20Ekoland.nl%20-%20Nieuws%20en%20kennis%20voor%20de%20biologische%20sector https%3A%2F%2Fwww.ekoland.nl%2Fartikel%2F1412116-ketenverwaarding-als-drijvende-kracht-bio-bedrijf-landgoud-voeten-in-de-klei-hoofd-in-de-praktijk%2F)

E-mail

(mailto:?subject=Ketenverwaarding%20als%20drijvende%20kracht%20bio-bedrijf%20Landgoud%3A%20%E2%80%98Voeten%20in%20de%20klei%2C%20hoofd%20in%20de%20praktijk%20Landgoud%3A%20%E2%80%98Voeten%20in%20de%20klei%2C%20hoofd%20in%20de%20praktijk%E2%80%99%20%7C%20Ekoland.nl%20-%20Nieuws%20en%20kennis%20v%0D%0A%0D%0AHero%20Havenga%20de%20Poel%20van%20biologisch%20akkerbouwbedrijf%20Landgoud%20in%20Kloosterburen%20%28GR%29%20kiest%20voor%20kwaliteit%20b%0D%0A%0D%0ALees meer: https%3A%2F%2Fwww.ekoland.nl%2Fartikel%2F1412116-ketenverwaarding-als-drijvende-kracht-bio-bedrijf-landgoud-voeten-in-de-klei-hoofd-in-de-praktijk%2F)

Reageer

Ekoland.nl nodigt je uit om te reageren op artikelen en stelt inhoudelijke reacties op prijs. De redactie behoudt zich het recht voor om, zonder opgaaf van redenen, aanstootgevende of commercieel ingegeven reacties te verwijderen.

Let op: Je kan alleen reageren met een schermnaam. Op dit moment heb je nog geen schermnaam ingesteld. Kies hieronder een unieke schermnaam en druk op opslaan om verder te gaan.

Scherмнааm

Gebruiker

Opslaan

- Je kunt maximaal één keer per 30 dagen je schermnaam aanpassen.
- Je kunt slechts één schermnaam voor je profiel gebruiken en je kunt geen schermnaam kiezen die al in gebruik is.
- Schermnamen mogen uitsluitend bestaan uit alfanumerieke tekens (A-Z en 0-9) en punten ('').
- Schermnamen mogen geen algemene termen of extensies (.com, .net) bevatten.
- Schermnamen moeten minimaal 5 tekens lang zijn.
- Je kunt geen ('') of hoofdletters gebruiken om onderscheid te maken tussen schermnamen.
- Zo worden boerhenk123, Boer.Henk123 en boer.henk.123 allemaal gezien als dezelfde schermnaam.
- Je mag je met een schermnaam niet voordoen als iemand anders.

Hulp nodig?

Onze klantenservice helpt je graag bij vragen over je gegevens of abonnement. Mail of bel op werkdagen tussen 8.30 uur en 17.30 uur, zaterdag van 8.30 uur tot 13.00 uur.

 Bel ons op +31 (0) 314 - 68 22 93 (tel:+31314682293)

 Mail ons direct (/klantenservice/)

Praat mee

Ekoland is ook actief op verschillende social media. Volg ons, blijf altijd op de hoogte van het laatste nieuws en praat mee.

(https://www.facebook.com/vakbladekoland) (https://twitter.com/vakbladekoland) (https://www.youtube.com/channel/UC1057476694)

Vakblad

Ekoland voorziet je van onafhankelijke diepgaande en kwalitatief hoogwaardige informatie die meer inzicht geven in de actuele en toekomstige ontwikkelingen in de

Nieuwsbrief

Ontvang twee keer per week gratis het belangrijkste nie over de biologische land-en tuinbouw in je mailbox. Mel aan voor de nieuwsbrief van Ekoland.nl en bevestig je aanmelding via de toegestuurde mail.

Wij wijzen je op het privacy statement van Agrio Uitgeve

[Meer over het vakblad \(/vakblad/\)](#)

[\(https://www.agrio.nl/privacy-cookiestatement/\)](https://www.agrio.nl/privacy-cookiestatement/)



Vul hier je e-mailadres in

Aanmelden

[Bodem \(/categorie/bodem/\)](/categorie/bodem/)

[Bemesting \(/categorie/bemesting/\)](/categorie/bemesting/)

[Plantgezondheid \(/categorie/plantgezondheid/\)](/categorie/plantgezondheid/)

[Markt \(/categorie/markt/\)](/categorie/markt/)

[Wet & regelgeving \(/categorie/wet-en-regelgeving/\)](/categorie/wet-en-regelgeving/)

[Teelt \(/categorie/teelt/\)](/categorie/teelt/)

[Dierhouderij \(/categorie/dierhouderij/\)](/categorie/dierhouderij/)